

Márgenes Agropecuarios

Cosecha complicada

POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 1		GIRASOL		MAÍZ	
RENDIMIENTOS	Qq/ha	35	45	23	27	14	25	55	75
PRECIOS A COSECHA 2015	US\$/tn	203	203	298	298	270	270	161	161
INGRESO BRUTO	US\$/ha	711	914	685	805	378	675	886	1208
TOTAL GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	118	151	118	138	27	48	231	315
INGRESO NETO	US\$/ha	593	762	566	666	351	627	654	892
LABRANZAS (por contratista)	US\$/ha	85	85	119	119	81	81	73	73
SEMILLA	US\$/ha	55	55	43	43	59	59	162	162
AGROQUÍMICOS	US\$/ha	51	51	96	96	52	52	39	39
FERTILIZANTES	US\$/ha	148	148	26	26	68	68	131	131
COSECHA	US\$/ha	44	47	60	64	50	62	75	90
COSTOS DIRECTOS	US\$/ha	384	387	344	348	310	323	481	495
MARGEN BRUTO	US\$/ha	209	375	224	318	41	304	174	397
GASTOS DE ESTRUCTURA	US\$/ha	161	161	161	161	161	161	161	161
RESULTADO NETO (antes de Gan.)	US\$/ha	48	214	63	157	-120	143	13	236
RINDE DE INDIFERENCIA	Qq/ha	32	32	20	21	19	19	54	55

EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 1		GIRASOL		MAÍZ	
RENDIMIENTOS	Qq/ha	35	45	23	27	14	25	55	75
ARRENDAMIENTO	qq soja/ha	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0
VALOR SOJA ARRENDAMIENTO	US\$/tn	298	298	298	298	298	298	298	298
MARGEN BRUTO	US\$/ha	209	375	224	318	41	304	174	397
ARRENDAMIENTO	US\$/ha	238	238	238	238	238	238	238	238
ADM.SIEMBRA + SEGURO AGR.	US\$/ha	66	66	65	65	64	64	68	68
RESULTADO NETO	US\$/ha	-96	71	-79	15	-262	2	-133	91
RINDE DE INDIFERENCIA	Qq/ha	41	41	26	26	24	25	66	67

Notas: Precios y costos sin IVA. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones; en las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (4% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Distancia a puerto: 20 km flete corto + 100 km flete largo).

Tipo de cambio: 8,07 \$/dólar

Fuente: MARGENES AGROPECUARIOS

El cuadro adjunto muestra la proyección de resultados para la zona Sudeste de Buenos Aires sobre la base de los precios estimados a cosecha 2015 para trigo y granos gruesos. Se presentan las cifras para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

La campaña 2013/2014 está retardando su cierre en la zona debido a que el clima no permite levantar la cosecha. Las cosechadoras están paradas desde el 15 de abril. Apenas se cosechó el 18% de la superficie de soja y el 16% de la superficie de maíz, de acuerdo con información relevada por la Bolsa de Cereales de Bs. As.

Este retraso tiene consecuencias en varios frentes. Ante el riesgo de que la soja madura comience a perder grano por dehiscencia de las vainas, los productores no pueden esperar. Cuando el clima permite cosechar se produce un pico de demanda de cosechadoras y de fletes. Se produce un "cuello de botella" en los puertos que no dan abasto para las descargas, con el consecuente retraso para que los camiones regresen a los campos por más grano.

Hay mucho apuro por parte de los productores para vender grano ya que se deben cancelar créditos asumidos por la compra de agroquímicos y semillas con vencimiento a cosecha, además de cubrir los sobregiros en cuenta corriente que se generaron por el retraso en las ventas de grano. La situación financiera es complicada.

De cara a la nueva campaña, los productores planifican las futuras siembras y ya están negociando arriendos que apuntan a bajar el precio en quintales de soja, a lograr una mayor proporción de pagos a cosecha o bien a combinar adelantos a cuenta de un porcentaje de rinde.

Los resultados proyectados para siembras por administración en campo propio para los rangos de rinde expuestos muestran al maíz y al trigo por delante de la soja de 1ª. En el caso del trigo, dado que se sale de un muy buen año en cuanto a rindes, es posible que su superficie aumente a expensas de la cebada. El problema con el trigo está en la comercialización, ya que las políticas apuntan a regular la exportación para lograr acumulación de inventarios. En consecuencia, no se genera competencia con la exportación, los molinos compran con cuentagotas, y a precios que usualmente están por debajo de la paridad de exportación. Sólo se logran mejoras en los precios en lotes de mayor calidad panadera.

El rinde de indiferencia en trigo para cubrir costos totales en campo propio es de 32 qq/ha; en soja de 1ª es de 20 qq/ha, en girasol de 19 qq/ha y en maíz de 54 qq/ha.

En campo arrendado los rindes de indiferencia son más altos, del orden de 41 qq/ha en trigo, 26 qq/ha en soja de primera, 24 qq/ha en girasol y 66 qq/ha en maíz. Los resultados proyectados son muy ajustados.

En momentos en que se necesitan divisas para el país, urge un cambio en las políticas de exportación de los cereales. Las decisiones de siembra ya se están tomando. Si se decidiera la liberación de exportaciones, la superficie de trigo podría aumentar de forma importante en la principal zona productora. En sólo siete meses, que es lo que falta para la cosecha, se contaría con un ingreso importante de divisas en un momento del año en que no abundan. Corre el tiempo de descuento.

FUENTE: ÁMBITO FINANCIERO