

Márgenes agropecuarios

Frente a una nueva campaña

COSTOS Y MARGENES PARA LA ZONA SUR DE CÓRDOBA											
POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 2		MAIZ		GIRASOL		SOJA 1	
RENDIMIENTOS	Qq/ha	30	35	17	24	60	80	17	23	24	32
PRECIOS A COSECHA 2015	US\$/tn	207	207	293	293	161	161	305	305	293	293
INGRESO BRUTO	US\$/ha	620	723	498	703	966	1288	519	702	703	938
TOTAL GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	190	221	139	196	431	574	6	8	196	261
INGRESO NETO	US\$/ha	430	501	359	507	535	714	512	693	507	677
LABRANZAS (por contratista)	US\$/ha	80	80	88	88	74	74	58	58	92	92
SEMILLA	US\$/ha	64	64	50	50	162	162	33	33	50	50
AGROQUIMICOS	US\$/ha	52	52	62	62	56	56	32	32	87	87
FERTILIZANTES	US\$/ha	143	143	0	0	106	106	91	91	22	22
COSECHA	US\$/ha	40	43	51	56	80	91	52	65	56	64
COSTOS DIRECTOS	US\$/ha	380	382	251	256	478	489	266	279	307	314
MARGEN BRUTO	US\$/ha	50	119	109	252	58	225	246	414	201	362
GASTOS DE ESTRUCTURA	US\$/ha	85	85	85	85	170	170	170	170	170	170
RESULTADO NETO (antes de Gan.)		-35	34	24	167	-112	55	76	244	31	192
RINDE DE INDIFERENCIA	Qq/ha	32	33	16	16	73	74	14	15	23	23

EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 2		MAIZ		GIRASOL		SOJA 1	
RENDIMIENTOS	Qq/ha	30	35	17	24	60	80	17	23	24	32
ARRENDAMIENTO	qq soja/ha	3,5	3,5	3,5	3,5	6,0	6,0	7,0	7,0	7,0	7,0
VALOR SOJA ARRENDAMIENTO	US\$/tn	308	308	308	308	308	308	308	308	308	308
MARGEN BRUTO	US\$/ha	50	119	109	252	58	225	246	414	201	362
ARRENDAMIENTO	US\$/ha	108	108	108	108	185	185	216	216	216	216
ADM.SIEMBRA + SEGURO AGR.	US\$/ha	88	88	81	81	95	95	87	87	89	89
RESULTADO NETO	US\$/ha	-146	-77	-80	63	-222	-55	-57	111	-104	57
RINDE DE INDIFERENCIA	Qq/ha	40	40	21	21	85	86	19	19	29	29

Notas: Precios y costos sin IVA. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones, flete a planta 80 km; en las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (5% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Para trigo, maíz y soja, distancia a puerto (30 km flete corto + 400 km flete largo).

TIPO DE CAMBIO	8.01	\$/dólar
Fuente: MARGENES AGROPECUARIOS		

Se presenta la proyección de resultados para la zona Sur de Córdoba sobre la base de los precios estimados a cosecha 2015, para trigo, girasol, maíz y soja, para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

De cara a la nueva campaña, el mercado de futuros ya opera con posiciones de Trigo enero/15, Soja mayo/15 y maíz abril/15. El trigo muestra precios a cosecha 12% más bajos que los actuales (207 vs 236 US\$/tn). En maíz, los valores futuros muestran una caída de 8,5% respecto del disponible actual (161 vs 176 US\$/tn). Para la soja, en tanto, la caída en las cotizaciones futuras es de 5% (293 vs 308 US\$/tn). En girasol no hay aún posición marzo/15 en el MAT, para el cual se estima una cotización de 305 US\$/tn para Rosario, en línea con el disponible actual. El mercado de girasol, sin embargo, es mucho más errático que el de la soja.

La foto actual para las proyecciones del cuadro reflejan los costos actuales y los precios futuros.

Las proyecciones para siembras en campo propio muestran que los rindes de indiferencia necesarios para cubrir costos son de 32 qq/ha en trigo, 16 qq/ha en soja de 2ª, 73 qq/ha en maíz, 14 qq/ha en girasol y 23 qq/ha en soja de 1ª.

Para siembras en campo arrendado se estimaron precios de arriendo 1 qq/ha más bajos que los de la campaña que termina. Los rindes de indiferencia se ubican en 40 qq/ha para trigo, 21 qq/ha para soja de 2ª, 85 qq/ha para maíz, 19 qq/ha para girasol, y 29 qq/ha para soja de 1ª.

Las proyecciones, si bien nominales, son sumamente complicadas para trigo y maíz. Estos cereales son insustituibles en las rotaciones agrícolas para evitar la pérdida de materia orgánica, la estructura y fertilidad de los suelos y también para controlar adecuadamente las malezas.

Para aumentar la superficie del trigo hace falta precio. La eliminación de las retenciones sería el primer paso. Además habría que liberar los cupos de exportación para la nueva cosecha, con lo cual habría mayor previsibilidad en el mercado y se restauraría la competencia sana entre la molinería y la exportación. Ambas medidas traerían más beneficios que costos.

El resultado sería un importante aumento en la superficie, la producción y el volumen exportable (que podría llegar a 10 mill.tn.), con el consecuente ingreso de divisas, tan necesarias para el país. El resultado se vería en sólo 7 meses. El tiempo de descuento para que aumente la siembra de trigo se está acabando.

Fuente: Ámbito Financiero