



			MAÍZ	SOJA	SORGO	
Rendimiento esperado			65	23	57	
U\$S/ha	Campo propio	Precio a cosecha en U\$S/qq	16,26	29,60	15,30	
		Ingresos Totales	1056,90	680,80	872,10	
		Gastos Comerciales	245,15	126,79	215,35	
		Ingresos Netos	811,75	554,01	656,75	
		Costos Directos	490,90	294,04	293,34	
	Margen Bruto en campo propio		320,86	259,96	363,41	
		Gastos de estructura	182,54	181,72	143,04	
		Margen Neto en campo propio		138,32	78,25	220,37
		Rinde de indiferencia		45,3	14,2	33,2
	Campo arrendado	Arrendamiento en qq/ha de SOJA	9,40	9,40	9,40	
Arrendamiento U\$S/ha		278,24	278,24	278,24		
Margen Bruto en campo arrendado		42,62	-18,28	-57,87		
Rinde de indiferencia		62,4	23,6	51,4		

Las celdas amarillas son las que usted puede modificar (Rendimiento y costo de arrendamiento en quintales)

Usted obtendrá el margen bruto, el margen neto y el rendimiento de indiferencia.

Para el cálculo del flete al puerto de Rosario, se consideró una distancia promedio ponderada por producción, siendo la misma de 281 km

El planteo técnico de los insumos es un valor promedio obtenido con los aportes la Red provincial de Colaboradores del DIA.

Los gastos de estructura incluyen: movilidad, personal, asesoramiento técnico y contable, impuestos, conservación y mejoras

El arrendamiento se computa en quintales de soja por hectárea, y se toma el precio de la soja en la posición Mayo 2014 (ROFEX).

Cualquier duda o sugerencia no dude en escribirnos al siguiente correo: agroeconomia@bccba.com.ar