

## Precios en baja

### COSTOS Y MARGENES PARA LA ZONA SUR DE CÓRDOBA

POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 2		MAIZ		GIRASOL		SOJA 1	
RENDIMIENTOS	QQ/ha	30	35	17	24	60	80	17	23	24	32
PRECIOS A COSECHA 2014	US\$/tn	190	190	283	283	157	157	275	275	283	283
INGRESO BRUTO	US\$/ha	569	663	480	678	939	1252	468	633	678	904
TOTAL GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	169	197	125	177	388	517	5	7	177	236
INGRESO NETO	US\$/ha	400	466	355	501	551	735	463	626	501	668
LABRANZAS (por contratista)	US\$/ha	89	89	98	98	83	83	58	58	103	103
SEMILLA	US\$/ha	64	64	56	56	153	153	33	33	56	56
AGRO QUÍMICOS	US\$/ha	54	54	60	60	40	40	31	31	85	85
FERTILIZANTES	US\$/ha	148	148	0	0	102	102	94	94	25	25
COSECHA	US\$/ha	45	49	50	56	85	98	50	58	59	69
COSTOS DIRECTOS	US\$/ha	401	405	265	270	463	476	267	275	327	337
MARGEN BRUTO	US\$/ha	-1	62	90	231	88	258	196	351	174	331
GASTOS DE ESTRUCTURA	US\$/ha	92	92	92	92	183	183	183	183	183	183
RESULTADO NETO (antes de Gan.)	US\$/ha	-93	-30	-2	139	-95	75	13	168	-9	148
RINDE DE INDIFERENCIA	QQ/ha	37	37	17	17	70	72	17	17	24	25

EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 2		MAIZ		GIRASOL		SOJA 1	
RENDIMIENTOS	QQ/ha	30	35	17	24	60	80	17	23	24	32
ARRENDAMIENTO	qq soja/ha	4,0	4,0	4,0	4,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0
VALOR SOJA ARRENDAMIENTO	US\$/tn	283	283	283	283	283	283	283	283	283	283
MARGEN BRUTO	US\$/ha	-1	62	90	231	88	258	196	351	174	331
ARRENDAMIENTO	US\$/ha	113	113	113	113	226	226	226	226	226	226
ADM.SIEMBRA + SEGURO AGR.	US\$/ha	73	73	66	66	80	80	72	72	75	75
RESULTADO NETO	US\$/ha	-188	-125	-90	51	-219	-48	-102	53	-127	30
RINDE DE INDIFERENCIA	QQ/ha	44	44	21	22	84	85	21	21	30	31

Notas: Precios y costos sin IVA. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones, flete a planta 50 km; en las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (5% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Para trigo, maíz y soja, distancia a puerto (30 km flete corto + 400 km flete largo). Para trigo precios a enero 2014.

TIPO DE CAMBIO	5,48 \$/dólar	Fuente: MARGENES AGROPECUARIOS
----------------	---------------	--------------------------------

El cuadro adjunto muestra la proyección de resultados para la zona sur de Córdoba sobre la base de los precios estimados a cosecha 2014, para trigo, girasol, maíz y soja. Se presentan las cifras para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

La caída de precios en el mercado internacional, consecuente de un clima que por el momento acompaña a los cultivos en EE.UU., se refleja en caídas de los resultados proyectados a cosecha para los cultivos locales.

Los números proyectados para el ciclo 2013/14 son muy ajustados, y sólo se podrá salir del quebranto con rindes altos. Por el lado de los costos, que aumentan cada campaña, no hay mucho para hacer. Frente a las ajustadas finanzas de los productores, previsiblemente crecerá la necesidad de financiación a cosecha.

Para cultivos sembrados por administración en campo propio, para cubrir los costos totales, se necesitan rindes no inferiores a 37 qq/ha de trigo, 17 qq/ha de soja de segunda, 72 qq/ha de maíz, 17 qq/ha de girasol y 25 qq/ha de soja de primera.

En campo arrendado los rindes de indiferencia son de 44 qq/ha para trigo, 22 qq/ha para soja de segunda, 85 qq/ha para maíz, 21 qq/ha para girasol y 31 qq/ha para soja de primera.

Aún faltan definirse los planes de siembra. El maíz es el cultivo que requiere mayor inversión por hectárea, y ante restricciones financieras, especialmente en campo arrendado, es el primer candidato a resignar superficie.

Aún no se cierran los negocios de arrendamientos en buena parte de los campos. En este contexto, y ante la falta de recursos financieros, cada vez se ofrecen menos quintales fijos por adelantado, y aumenta la proporción de pagos a cosecha y los arriendos a porcentaje, con escalas variables según rinde, en las cuales el propietario comparte el riesgo productivo con el arrendatario.

Era sabido que los precios altos no durarían siempre. Con costos en alza hace falta precio. Con precios internacionales más bajos, pierden sentido las retenciones a las exportaciones, y la continuidad de esta imposición pone en riesgo la producción. Falta precio porque sobran las retenciones. Además, la intervención del mercado de exportaciones genera descuentos adicionales sobre el FAS teórico en los precios FAS de mercado para el trigo y el maíz, lo cual agrava la situación. Los rindes de indiferencia son altos, y la producción, cada vez más, depende del clima para evitar quebrantos.

**FUENTE: ÁMBITO FINANCIERO**