

Panorama complicado

COSTOS Y MARGENES PARA LA ZONA SUDESTE DE BUENOS AIRES								
POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 1		GIRASOL		MAÍZ
RENDIMIENTOS	QQ/ha	35	40	23	27	14	24	55
PRECIOS A COSECHA 2014	US\$/tn	192	192	291	291	275	275	160
INGRESO BRUTO	US\$/ha	672	768	670	787	385	680	880
TOTAL GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	114	131	111	131	23	39	222
INGRESO NETO	US\$/ha	558	637	559	656	362	621	658
LABRANZAS (por contratista)	US\$/ha	97	97	135	135	92	92	83
SEMLA	US\$/ha	55	55	43	43	50	50	171
AGROQUÍMICOS	US\$/ha	52	52	91	91	51	51	40
FERTILIZANTES	US\$/ha	163	163	27	27	75	75	144
COSECHA	US\$/ha	47	54	55	58	47	55	88
COSTOS DIRECTOS	US\$/ha	414	421	352	355	315	323	513
MARGEN BRUTO	US\$/ha	144	217	207	300	48	298	145
GASTOS DE ESTRUCTURA	US\$/ha	92	92	183	183	183	183	183
RESULTADO NETO (antes de Gan.)	US\$/ha	52	125	24	117	-135	115	38
RINDE DE INDIFERENCIA	QQ/ha	32	32	22	22	19	20	58
EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 1		GIRASOL		MAÍZ
RENDIMIENTOS	QQ/ha	35	40	23	27	14	24	55
ARRENDAMIENTO	qq soja/ha	5,0	5,0	9,0	9,0	9,0	9,0	9,0
VALOR SOJA ARRENDAMIENTO	US\$/tn	300	300	300	300	300	300	300
MARGEN BRUTO	US\$/ha	144	217	207	300	48	298	145
ARRENDAMIENTO	US\$/ha	150	150	270	270	270	270	270
ADM.SIEMBRA + SEGURO AGR.	US\$/ha	64	64	68	68	65	65	70
RESULTADO NETO	US\$/ha	-71	2	-129	-35	-288	-37	-195
RINDE DE INDIFERENCIA	QQ/ha	39	40	29	29	25	25	71

Notas: Precios y costos sin IVA. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones; en las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (4% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Para trigo, maíz girasol y soja, distancia a puerto (20 km flete corto + 100 km flete largo).

Tipo de cambio 5,43 \$/dólar Fuente: MARGENES AGROPECUARIOS

El cuadro adjunto muestra la proyección de resultados para la zona sudeste de Buenos Aires sobre la base de los precios estimados a cosecha 2014 para trigo y granos gruesos. Se presentan las cifras para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

La campaña que se inicia será difícil en lo financiero, ya que se termina una campaña con rendimientos regulares en soja de primera y segunda. Los costos están en alza, y los precios no muestran perspectivas de alza frente a una cosecha en EE.UU. que se encamina a ser muy importante.

El impacto más visible de esta situación está en quienes siembran en campo arrendado. Se observan bajas en los valores de arriendo, alargamiento de los plazos de pago, con parte a cosecha, pagos a cuenta de un porcentaje, o bien todo a porcentaje. Los campos de mayor potencial productivo mantienen los precios en quintales, con bajas leves, pero con pagos escalonados, con parte a cosecha. En campo arrendado no se sembrará trigo.

Los resultados proyectados en el cuadro adjunto para siembras por administración en campo propio muestran a la soja de 1^a y al trigo con proyecciones parecidas. El trigo, sin embargo, requiere más capital, y en el retorno por peso invertido, gana la soja. El maíz muestra un resultado superior al de estos cultivos en el rinde alto del rango, y quebranto

en el rinde bajo del rango. El girasol empata a la soja en el rinde alto, pero proyecta quebranto en el rinde bajo. El rinde de indiferencia para cubrir los costos totales es de 22 qq/ha en soja de primera, de 20 qq/ha en girasol, y de 59 qq/ha en maíz.

En campo arrendado, para un precio de arriendo estimado en 9 qq/ha de soja para granos gruesos, la soja y el girasol muestran quebranto para los rindes expuestos, mientras que el maíz muestra resultados positivos sólo para el rinde alto del rango. Los rindes de indiferencia para cubrir los costos totales son de 28 qq/ha en soja, 25 qq/ha en girasol y 72 qq/ha en maíz. El trigo, con un precio de arriendo estimado en 5 qq/ha de soja, tiene un rinde de indiferencia de 40 qq/ha.

Por lo antes mencionado, y dada la continuidad de la intervención en el mercado de trigo, el área de siembra se encamina a crecer sólo marginalmente, ya que captará parte del área que no se sembrará con cebada.

El panorama es complicado, con restricciones financieras por alzas en la mayoría de los rubros del costo. Los precios no mostrarán señales de recuperación en la medida en que la cosecha en EE.UU. se desarrolle con normalidad.

FUENTE: ÁMBITO FINANCIERO