



BOLSA DE CEREALES DE CÓRDOBA Y CÁMARA DE CEREALES Y AFINES DE CÓRDOBA TRIBUNAL ARBITRAL

INFORME AGROECONÓMICO Nº32

Semana del 07/05/2013 al 14/05/2013



D.I.A.

DEPARTAMENTO DE INFORMACIÓN AGROECONÓMICA

ISO 9001

BUREAU VERITAS
Certification



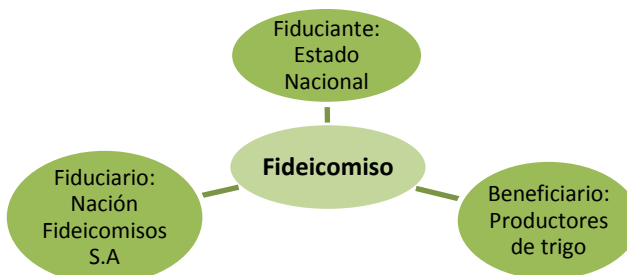
Producción de trigo

Reintegro para la campaña 2013/14: Decreto 516/2013. Constitución de Fideicomiso. Plazo. Administración. Bienes. Consejo de Fiscalización.

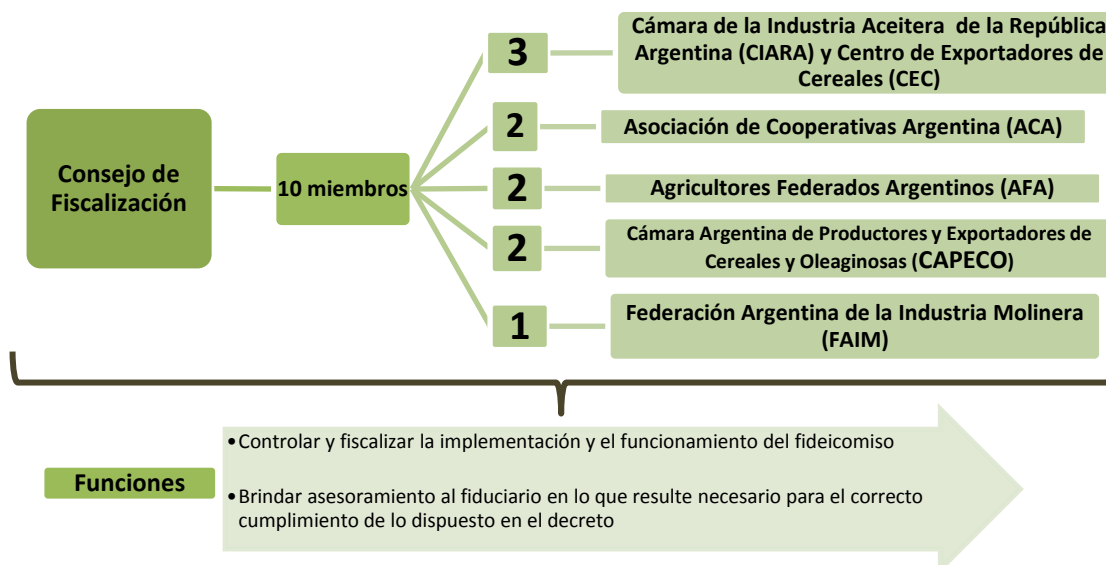
El día lunes, 13 de mayo, se oficializó el anuncio realizado por la presidente la semana pasada para fomentar la producción de trigo. En el mismo, se argumenta que la medida tiene por objeto mejorar la rentabilidad de los productores del cereal sin afectar los precios internos y el nivel de retenciones.

Los principales puntos son los siguientes:

- Creación de un fideicomiso con la finalidad de fomentar el crecimiento de la producción de trigo y su rentabilidad, a través del reintegro de los recursos obtenidos por el Estado Nacional en concepto de derechos de exportación de trigo y sus derivados.
- Se extenderá hasta el 2015, pudiendo prorrogarse el plazo, sin que supere el máximo de treinta años.
- Los recursos obtenidos por los derechos de exportación se destinarán a los productores en forma proporcional a la producción declarada por cada productor al cierre de la campaña en la UNIDAD DE COORDINACION Y EVALUACION DE SUBSIDIOS AL CONSUMO INTERNO (UCESCI).
- Para ello se crea el Certificado de Estimulación a la Producción Agropecuaria Argentina (CePaGa), que es el instrumento mediante el cual se efectúa el reintegro.



- Se crea un Consejo de Fiscalización:



A modo de ejemplo se presenta la aplicación de este sistema de reintegro al productor en *tres escenarios* donde varía la producción, y suponiendo que el consumo interno es constante e igual a 6.000.000 de toneladas, donde la diferencia entre lo producido y lo consumido internamente representa las exportaciones.

En el primer escenario se consideran las estimaciones de producción Argentina de la próxima campaña realizadas por el USDA en su último reporte (mayo 2013, 13.000.000 tn). **El segundo es un escenario pesimista** con una producción igual a la de la campaña 2012/2013 (9.000.000 tn) y **el tercero es un escenario optimista** con la producción de la campaña 2007/2008 (16.300.000 tn). Se toma como referencia el precio futuro de Chicago para el precio FOB Enero 2014.

El reintegro al productor se calcula como el cociente entre el total de las retenciones sobre la producción. Si se toma la producción del USDA para la campaña 2013/2014, 13 millones de toneladas, el productor recibiría U\$S 33,44 por tonelada en concepto de devolución de retenciones, lo cual implica la existencia de una retención efectiva (el precio percibido por los productores es un 10,6% menor al precio FOB, en lugar del 23% del esquema antes vigente). Obsérvese, que a medida que la producción aumenta, el saldo exportable es mayor y por lo tanto, se incrementa el reintegro para el productor.

Esquema de reintegro al productor de trigo para la campaña 2013/2014
según el decreto 516/2013 en tres escenarios

	Unidad	USDA	Escenario pesimista	Escenario optimista
Precio FOB Enero 2014	U\$S/tn	270		
Producción	Tn	13.000.000	9.000.000	16.300.000
Consumo Interno	Tn	6.000.000	6.000.000	6.000.000
Exportaciones	Tn	7.000.000	3.000.000	10.300.000
Retención	En %	23%	23%	23%
Retención	U\$S/Tn	62,10	62,10	62,10
Precio percibido por el productor sin devolución	U\$S/Tn	207,90	207,90	207,90
Total retenciones	U\$S	434.700.000	186.300.000	639.630.000
Reintegro al productor	U\$S/Tn	33,44	20,70	39,24
Precio percibido por el productor con devolución	U\$S/Tn	241,34	228,60	247,14
Retención efectiva	En %	10,6%	15,3%	8,5%

(a) Campaña 2012/2013 (b) Campaña 2007/2008

Fuente: Elaborado en base a datos del USDA, MAGyP y DIA de Bolsa de Cereales de Córdoba.



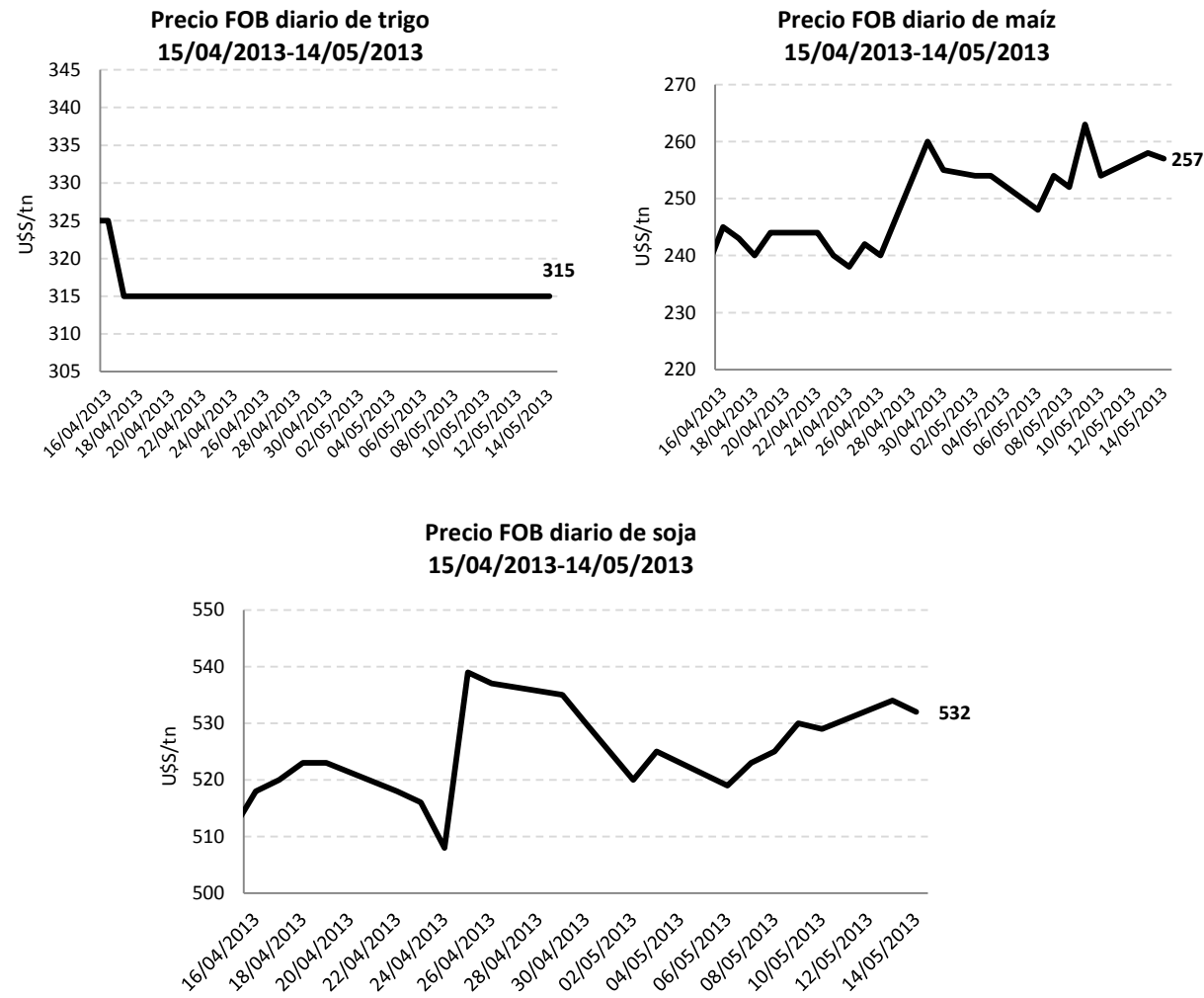
Precios FOB oficiales y FAS

	Precio FOB (U\$\$/tn)	Variación semanal	Precio FAS (U\$\$/tn)	Precio FAS en (\$/tn)	Precio de mercado (\$/tn)	Relación precio de mercado FAS teórico
Trigo	315	0,0%	231,8	1.206,3*	994,7	0,82
Maíz	257	1,2%	193,3	1.006,1**	950,0	0,94
Soja	532	1,7%	331,2	1.723,9**	1.717,0	1,00

*San Martín** Cámara Rosario

Fuente: Elaborado en base a datos de MAGyP, Bolsa de Comercio de Rosario y MATba.

Evolución de los precios en los últimos 30 días



Fuente: Elaborado en base a datos de MAGyP.

	Precio FOB (U\$\$/tn)	Variación semanal	Precio FAS (U\$\$/tn)	Precio FAS en (\$/tn)
Aceite de Soja	1.004,0	0,9%	682,7	3.574,0
Harina de Soja	486,0	3,8%	330,5	1.730,1

Fuente: Elaborado en base a datos de MAGyP.

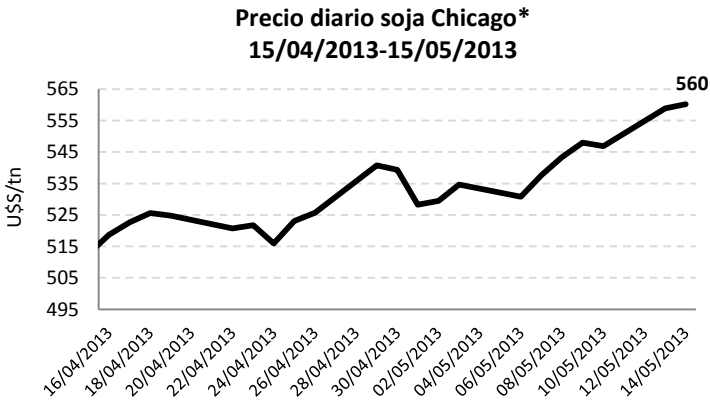
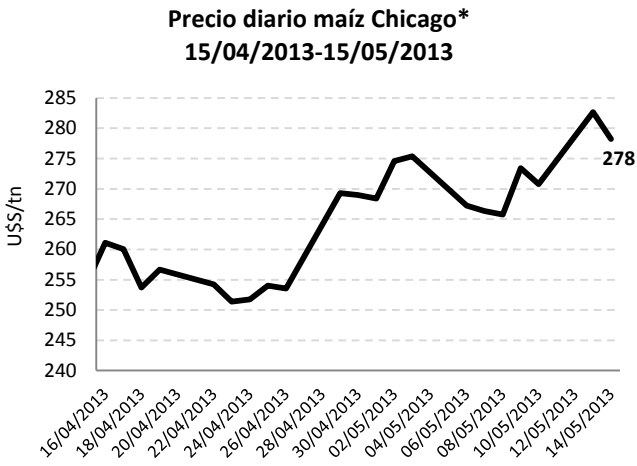
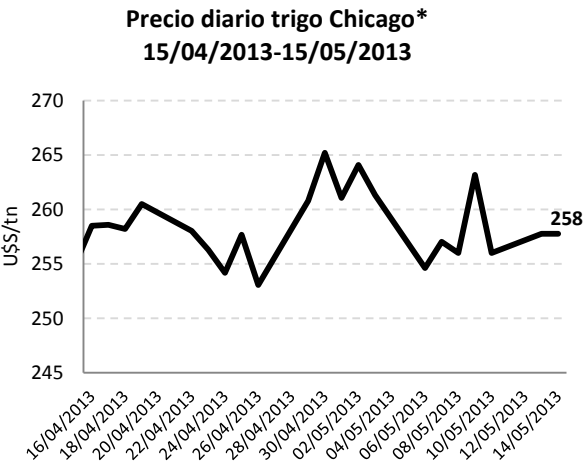


Mercado de Chicago
En U\$S/tn

	Posición	Cierre	Var U\$S/tn	Var %
Trigo U\$S	Mayo '13	257,8	0,7	0,3%
	Julio '13	261,2	0,7	0,2%
Maíz U\$S	Mayo '13	278,2	11,9	4,5%
	Julio '13	256,9	4,9	2,0%
Soja U\$S	Mayo '13	560,2	22,4	4,2%
	Julio '13	519,8	12,0	2,4%
Aceite de Soja	Mayo '13	1085,6	3,3	0,3%
	Julio '13	1097,0	13,7	1,3%
Harina de Soja	Mayo '13	508,2	49,3	10,7%
	Julio '13	453,9	9,4	2,1%

Fuente: Elaborado en base a datos de CME Group

Evolución de los precios en los últimos 30 días



*Los precios corresponden a la posición más cercana
Fuente: Elaboración propia en base a datos de CME Group



Mercado a Término de Buenos Aires (MATba)

En U\$S/tn

	Posición	Cierre	Var U\$S/tn	Var %
Trigo U\$S	BA Mayo '13	327,0	-1	-0,3%
	BA Julio '13	319,5	24,5	8,3%
Maíz U\$S	Ros Mayo '13	185,0	6	3,4%
	Ros Junio '13	184,0	5	2,8%
Soja U\$S	Ros Mayo '13	330,0	6	1,9%
	Ros Junio '13	329,5	4,4	1,4%

Fuente: Elaborado en base a datos de MATba

Mercado a Término de Rosario (ROFEX)

En U\$S/tn

	Posición	Cierre	Var U\$S/tn	Var %
Trigo U\$S	Mayo '13	270,0	17	6,7%
	Enero '14	196,0	1	0,5%
Maíz U\$S	Junio '13	184,0	9,5	5,4%
	Julio '13	182,0	8	4,6%
Soja U\$S	Junio '13	329,0	2	0,6%
	Mayo '14	303,5	-1	-0,3%

Fuente: Elaborado en base a datos de Rofex

Cotización del dólar

Banco Nación

	14/05/2013*	07/05/2013*	23/04/2012*	Variación Semanal	Variación anual
Compra	5,21	5,18	4,45	0,5%	17,0%
Venta	5,24	5,21	4,48	0,5%	16,9%

*Si no cotiza en la fecha, se considera la cotización más cercana.

Fuente: Elaborado en base a datos del Banco Nación.

Cotización del dólar futuro

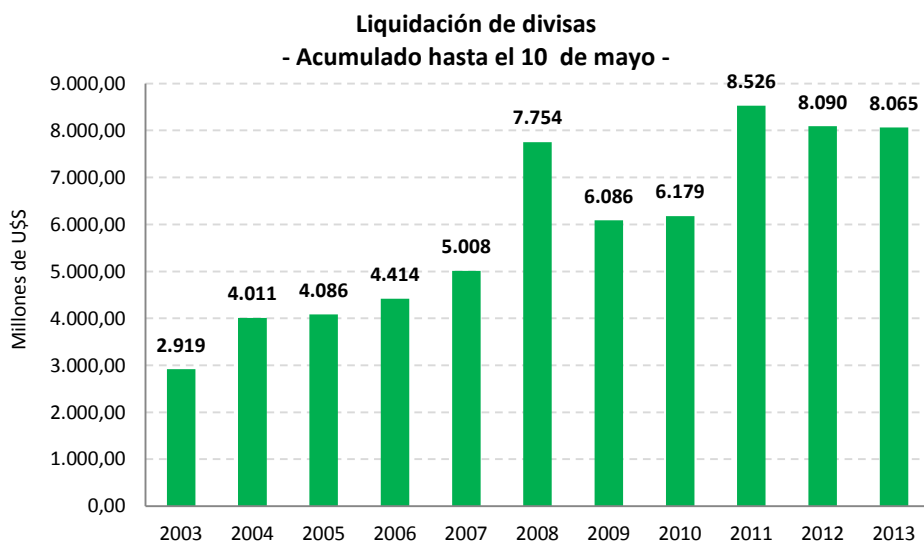
ROFEX

	14/05/2013	07/05/2013	Variación Semanal
Junio '13	5,42	5,35	1,4%
Enero '14	6,12	6,11	0,2%

Fuente: Elaborado en base a datos del Banco Nación.



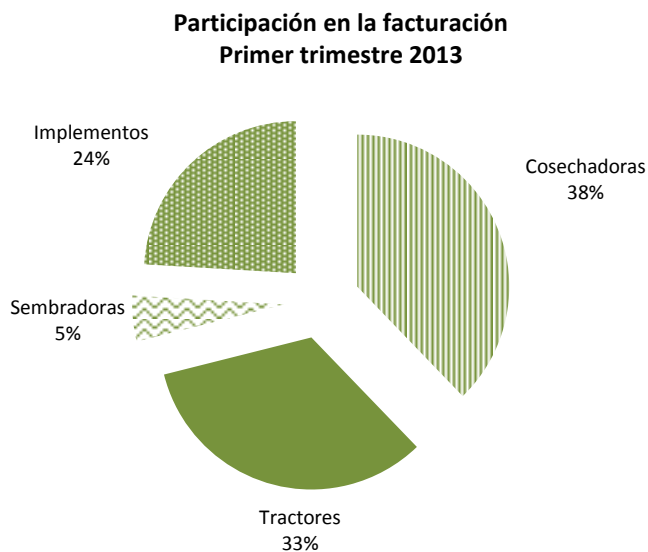
Liquidación de divisas de los industriales de oleaginosos y exportadores de cereales



Fuente: Elaborado en base a datos de CIARA

Industria de la Maquinaria Agrícola

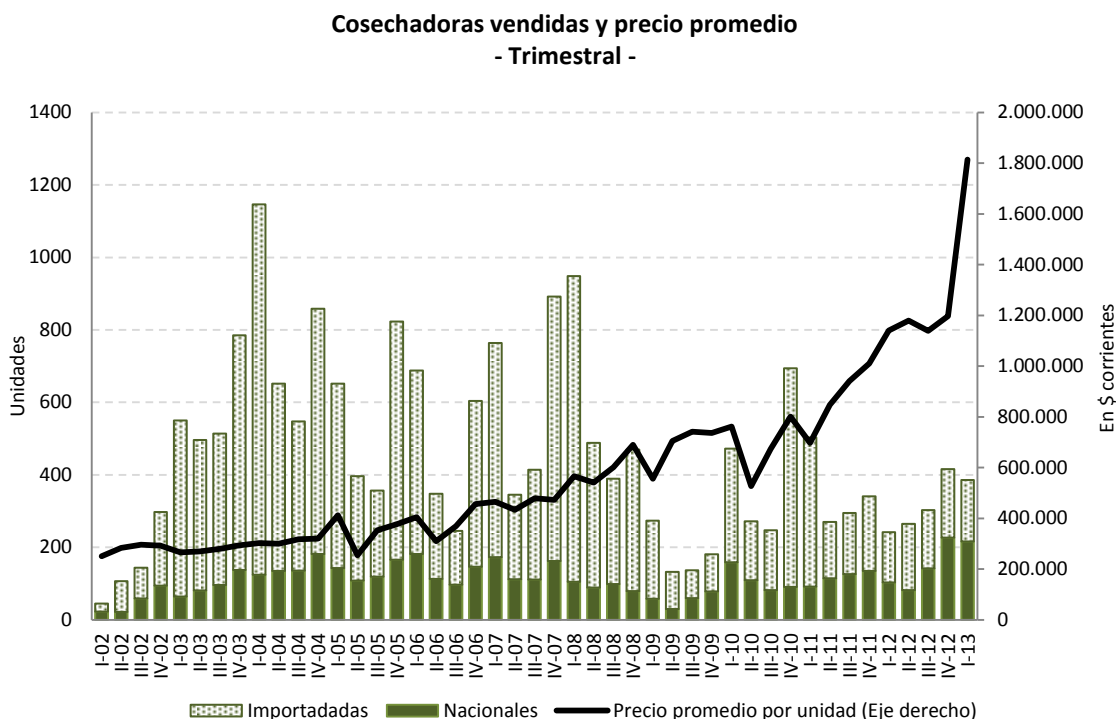
En el último informe de coyuntura de la industria de la maquinaria agrícola publicado por el INDEC, la venta de maquinaria agrícola en el primer trimestre de 2013 fue de \$ 700,4 millones, un 153,8% superior al mismo período del año anterior. El 24% del monto facturado corresponde a la venta de implementos, que incluye: los cabezales para cosechadoras, acoplados tolva, pulverizadores autopropulsados y de arrastre, implementos para labranza primaria, rastras, cultivadores, fertilizadoras y rastrillos, entre otros. La venta de cosechadoras representó el 37,8%, la de tractores el 33,3% y la de sembradoras el 4,8%.



Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC

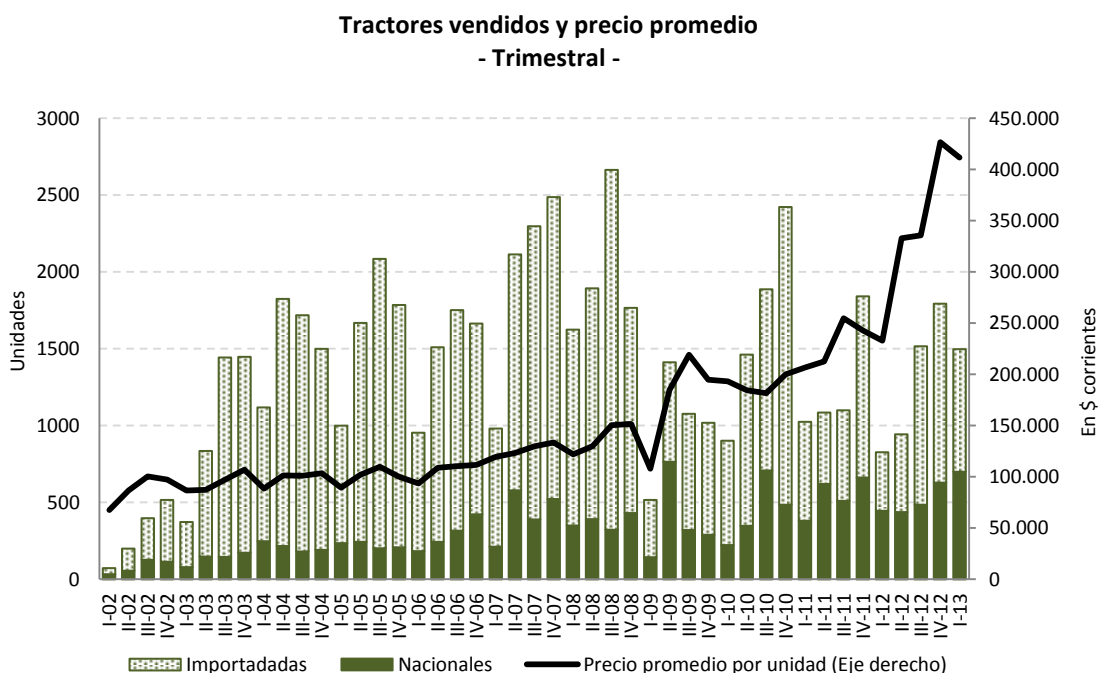


Las unidades vendidas aumentaron en todos los rubros en relación al primer trimestre de 2012. El número de cosechadoras vendidas se incrementó un 59,5% y su precio promedio subió un 59,10%.



Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC

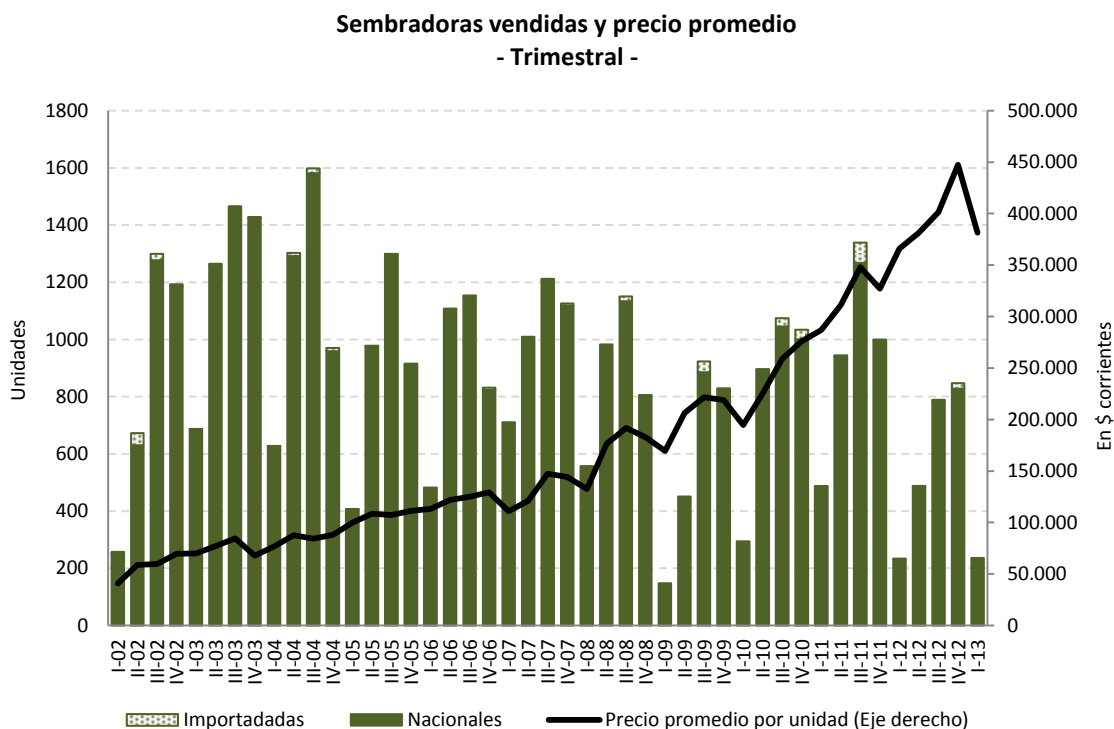
Las ventas de tractores se incrementaron un 81,04%, siendo las mismas un 46,8% de origen nacional. El precio medio para el primer trimestre fue de \$ 411.474, un 4% menor al último trimestre de 2012.



Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC

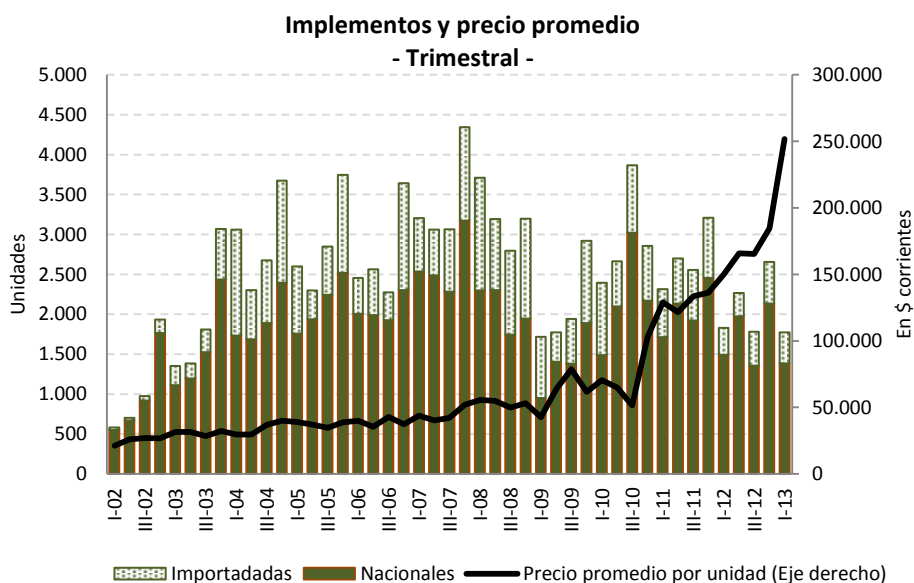


Tomando como referencia el primer trimestre de 2012, las ventas de sembradoras subieron apenas un 1% (2 unidades), siendo el 100% de las mismas de origen nacional. El precio promedio cayó un 14,8% respecto del trimestre anterior.



Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC

La venta de implementos fue la única que experimentó una variación negativa, cayendo un 3,2%, mientras que la facturación subió un 62,4%, producto de los mejores precios.



Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC



Si bien en términos anuales la facturación subió, en el 2012 las unidades vendidas cayeron para las cosechadoras, los implementos y las sembradoras. Los tractores fueron los únicos que experimentaron una variación positiva en relación a 2011, con un leve incremento del 0,6% (28 unidades).

		Venta de maquinaria agrícola en el primer trimestre						
		Unidades			Millones de \$			Precio promedio en \$
		Nacionales	Importadas	Totales	Nacionales	Importadas	Totales	
Cosechadoras	2012	103	139	242	79	197	276,0	1.140
	2013	216	170	386	368	332,4	700,4	1.814
	Var %	109,7%	22,3%	59,5%	365,8%	68,7%	153,8%	59,1%
Tractores	2012	446	382	828	110,9	81,9	192,8	232.867
	2013	701	798	1499	245,1	371,7	616,8	411.450
	Var %	57,2%	108,9%	81,0%	121,0%	353,8%	219,9%	76,7%
Sembradoras	2012	230	4	234	83,2	2,4	85,6	365.992
	2013	236	0	236	90	0	967,5	381.372
	Var %	2,6%	-100,0%	0,9%	8,2%	-100,0%	1030,3%	3,0%
Implementos	2012	1491	340	1831	208,5	66	274,5	149.918
	2013	1384	388	1772	258,3	187,6	445,9	251.637
	Var %	-7,2%	14,1%	-3,2%	23,9%	184,2%	62,4%	67,8%

Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC

Departamento de Información Agroeconómica
Bolsa de Cereales de Córdoba

