

Interrogantes para nueva campaña

Costos y márgenes para la zona norte de Buenos Aires y sur de Santa Fe									
POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 2		MAÍZ		SOJA 1	
RENDIMIENTOS	Qq/ha	32	37	18	24	75	90	32	37
PRECIOS A COSECHA 2014	u\$/tn	193	193	299	299	167	167	299	299
INGRESO BRUTO	u\$/ha	618	714	538	718	1253	1503	957	1106
TOTAL GS. COMERCIALIZ.	u\$/ha	137	159	106	141	382	458	189	218
INGRESO NETO	u\$/ha	480	555	432	576	871	1045	768	888
LABRANZAS (por contratista)	u\$/ha	99	99	101	101	97	97	113	113
SEMILLA	u\$/ha	55	55	56	56	171	171	53	53
AGROQUÍMICOS	u\$/ha	39	39	62	62	59	59	76	76
FERTILIZANTES	u\$/ha	138	138	0	0	151	151	34	34
COSECHA	u\$/ha	49	53	50	55	96	111	64	69
COSTOS DIRECTOS	u\$/ha	380	384	270	275	575	589	339	344
MARGEN BRUTO	u\$/ha	100	172	162	302	296	456	429	544
GASTOS DE ESTRUCTURA	u\$/ha	160	160	160	160	320	320	320	320
RESULTADO NETO (antes de Gan.)		-60	12	2	142	-24	136	109	224
RINDE DE INDIFFERENCIA	Qq/ha	35	36	18	19	76	82	28	30
EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 2		MAÍZ		SOJA 1	
RENDIMIENTOS	Qq/ha	32	37	18	24	75	90	32	37
ARRENDAMIENTO	qq soja/ha	7,5	7,5	7,5	7,5	14,0	14,0	15,0	15,0
VALOR SOJA ARRENDAMIENTO	u\$/tn	299	299	299	299	299	299	299	299
MARGEN BRUTO	u\$/ha	100	172	162	302	296	456	429	544
ARRENDAMIENTO	u\$/ha	224	224	224	224	419	419	449	449
ADM. SIEMBRA + SEGURO AGR.	u\$/ha	62	62	58	58	72	72	67	67
RESULTADO NETO	u\$/ha	-186	-114	-120	19	-194	-35	-86	29
RINDE DE INDIFFERENCIA	Qq/ha	42	43	22	23	87	92	35	36
Notas: Precios y costos sin IVA. En las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (3% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Para trigo, maíz y soja, distancia a puerto (30 km flete corto = 200 km flete largo). (*) Para trigo posición Enero/14.									
TIPO DE CAMBIO: 5,22 \$/ DÓLAR.						Fuente: "Márgenes Agropecuarios"			

El cuadro adjunto muestra la proyección de resultados para la zona norte de Buenos Aires y sur de Santa Fe, sobre la base de los precios proyectados a cosecha 2014 para trigo y granos gruesos. Se presentan las cifras para los cultivos realizados por administración en campo propio, y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

La nueva campaña se inicia con precios a cosecha que están un escalón por debajo de los proyectados un año atrás para la campaña que ahora termina. Los costos, en cambio, están un escalón más arriba. Además, los productores salen de una campaña difícil en lo climático y en resultados, con lo cual la ecuación es compleja.

Las proyecciones del cuadro adjunto para siembras en campo propio, muestran a la soja de 1ª como el cultivo mejor ubicado en cuanto a resultados. En tanto la secuencia trigo/soja 2ª supera al maíz en el rango alto de rindes. En el rango bajo del rinde ambas alternativas muestran quebranto.

Arrendamientos

En campo arrendado, para precios de arriendo de 15 qq/ha de soja, sólo la soja de 1ª

escapa del quebranto en el rinde alto del rango. El rinde de indiferencia para cubrir costos totales es de 36 qq/ha. En maíz será difícil salir del quebranto, ya que incluso con un precio de arriendo inferior al de la soja (14 qq/ha de soja) el rinde de indiferencia es del orden de 92 qq/ha. La secuencia trigo/soja 2ª arroja quebranto, incluso con rindes altos.

Si bien en la zona los mejores lotes tienen un potencial de rinde de 40 qq/ha, y se pagan precios de arriendo más altos que los expuestos, los resultados son exiguos. El mercado de arrendamientos está en baja, y se plantean negocios con una mayor proporción del precio pagado a cosecha. También se plantea pagar una parte del precio en quintales fijos, y otra parte variable, si el rinde supera un determinado piso. En esta última ecuación, el arrendador también participa del riesgo productivo, al menos en parte.

Con costos en alza, y precios en baja, la ecuación no cierra, y se multiplican los interrogantes.

FUENTE: ÁMBITO FINANCIERO