

## Clima complicado

### Costos y márgenes para la zona sur de Córdoba

POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 2		MAÍZ		GIRASOL		SOJA 1	
Rendimientos	qq/ha	30	35	17	24	60	80	17	23	24	32
Precios a cosecha 2013	u\$s/tn	218	218	323	323	194	194	295	295	323	323
Ingreso bruto	u\$s/ha	654	763	548	774	1161	1548	502	679	774	1032
Total gastos de comercialización	u\$s/ha	185	216	135	190	427	570	5	7	190	254
Ingreso neto	u\$s/ha	469	547	413	584	734	978	496	671	584	778
Labranzas (por contratista)	u\$s/ha	79	79	87	87	73	73	58	58	91	91
Semilla	u\$s/ha	56	56	58	58	153	153	33	33	58	58
Agroquímicos	u\$s/ha	53	53	60	60	40	40	31	31	84	84
Fertilizantes	u\$s/ha	168	168	0	0	118	118	107	107	28	28
Cosecha	u\$s/ha	47	51	52	57	82	94	50	58	57	66
Costos directos	u\$s/ha	403	407	257	262	466	478	279	287	318	326
<b>Margen bruto</b>	<b>u\$s/ha</b>	<b>66</b>	<b>140</b>	<b>157</b>	<b>321</b>	<b>267</b>	<b>500</b>	<b>217</b>	<b>384</b>	<b>266</b>	<b>452</b>
Gastos de estructura	u\$s/ha	92	92	92	92	184	184	184	184	184	184
<b>Resultado neto (antes de gan.)</b>		<b>-26</b>	<b>48</b>	<b>65</b>	<b>229</b>	<b>83</b>	<b>316</b>	<b>33</b>	<b>200</b>	<b>82</b>	<b>268</b>
Rinde de indiferencia	qq/ha	31	33	15	17	56	64	16	16	21	24
EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 2		MAÍZ		GIRASOL		SOJA 1	
Rendimientos	qq/ha	30	35	17	24	60	80	17	23	24	32
Arrendamiento	qq soja/ha	5,0	5,0	5,0	5,0	10,0	10,0	10,0	10,0	10,0	10,0
Valor soja arrendamiento	u\$s/tn	323	323	323	323	323	323	323	323	323	323
<b>Margen bruto</b>	<b>u\$s/ha</b>	<b>66</b>	<b>140</b>	<b>157</b>	<b>321</b>	<b>267</b>	<b>500</b>	<b>217</b>	<b>384</b>	<b>266</b>	<b>452</b>
Arrendamiento	u\$s/ha	162	162	162	162	323	323	323	323	323	323
Adm. siembra + seguro agr.	u\$s/ha	66	66	58	58	75	75	68	68	69	69
<b>Resultado neto</b>	<b>u\$s/ha</b>	<b>-161</b>	<b>-87</b>	<b>-63</b>	<b>102</b>	<b>-131</b>	<b>102</b>	<b>-173</b>	<b>-6</b>	<b>-126</b>	<b>60</b>
Rinde de indiferencia	qq/ha	37	39	19	21	67	75	23	23	28	30
<b>Notas:</b> Precios y costos sin IVA. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones, flete a planta 80 km; en las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (5% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Para trigo, maíz y soja, distancia a puerto (30 km flete corto + 400 km flete largo).											
TIPO DE CAMBIO: 4,93 \$/ DÓLAR						Fuente: Márgenes Agropecuarios					

El cuadro adjunto muestra la proyección de resultados para la zona sur de Córdoba sobre la base de los precios estimados a cosecha 2013, para girasol, maíz, soja, y trigo. Se presentan las cifras para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

El clima en la zona viene complicado, no sólo por las lluvias. La semana pasada se registró una severa tormenta de granizo y viento que no dejó cultivo en pie en un área de 10 km x 80 km, en la zona de Jovita, además de daños materiales en casas y galpones. Al menos estos últimos días el clima estará más tranquilo, y no se prevén lluvias, con lo cual se podrá avanzar con siembras retrasadas y con aplicaciones de herbicidas en cultivos.

En las proyecciones del cuadro adjunto, para siembras en campo propio por administración, los números de la secuencia trigo/soja 2<sup>a</sup> son nominales, ya que es muy poca la superficie sembrada con trigo, y los rendimientos fueron muy bajos. La soja de 2<sup>a</sup> deberá rendir bien para recuperar el quebranto en el trigo. La foto de precios a cosecha actual muestra al maíz con proyecciones más altas que la soja de primera. El retorno por peso invertido, no obstante, sigue favoreciendo a la soja, para todo el rango de rendimientos.

En campo arrendado, las proyecciones de resultado muestran al maíz y a la soja con proyecciones positivas sólo para rindes altos. En el rango bajo del rinde todos los cultivos muestran quebranto.

Los de precios a cosecha del maíz, que hoy muestra mejores proyecciones a cosecha que la soja, están sujetos a cambios, ya que persiste la intervención en el mercado de exportación. Las subas en el maíz se originaron en el otorgamiento de ROE para la nueva campaña, y la consecuente necesidad de originar mercadería a cosecha por parte de los exportadores. En cuanto falten los permisos, y se retire la exportación de la competencia, volverán a aumentar los diferenciales entre el FAS teórico y el FAS de mercado, con la consecuente baja de precios al productor. Una muestra es el trigo, ya que por la previsión de un menor saldo exportable, se frenó la entrega de permisos de exportación. Con la exportación fuera del mercado, bajarán los precios al productor.

El clima será el protagonista la campaña, y los mercados de granos estarán pendientes del clima y de la evolución de los cultivos en Sudamérica, con precios volátiles.

***Fuente: Ámbito Financiero***