

Costos y márgenes para la zona sur de Córdoba

Lluvias que complican

El cuadro adjunto muestra la proyección de resultados para la zona sur de Córdoba sobre la base de los precios estimados a cosecha 2013, para girasol, maíz, soja, y trigo. Se presentan las cifras para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

La siembra del maíz de primera ya se completó en la zona, y la siembra de maíz tardío está frenada a causa de las lluvias. La superficie de maíz, que unos meses atrás iba a caer, sería finalmente similar a la del año anterior, ya que se verificó en aumento en el área de maíz tardío a expensas del sorgo. La decisión se tomó por la excelente humedad disponible, que asegura un buen arranque para maíz, que es mejor grano forrajero que el sorgo, pero más exigente en cuanto a lluvias.

El área de soja de primera está casi toda sembrada, salvo en la superficie complicada por los excesos hídricos, que está al este de la Ruta 35, en la zona de Laboulaye y hacia el sur. El Río Quinto muestra un caudal importante que ya complica a esta zona, y a la provincia de Buenos Aires. Al oeste de la Ruta 35, en tanto, con suelos más arenosos y bien drenados, los cultivos muestran un excelente desarrollo. Las lluvias complican los controles de malezas y plagas, que están a la orden del día.

En las proyecciones del cuadro adjunto, para siembras en campo propio por administración, los números de la secuencia trigo/soja 2ª son nominales, ya que es muy poca la superficie sembrada con trigo. La foto de precios a cosecha actual muestra al maíz con proyecciones más altas que la soja de primera. Pero el retorno por peso invertido sigue favoreciendo a la soja, para todo el rango de rindes. En campo arrendado, las proyecciones de resultado muestran al maíz y a la soja con proyecciones positivas sólo para rindes altos. En el rango bajo del rinde todos los cultivos muestran quebranto.

Los precios a cosecha del maíz, que hoy muestra mejores proyecciones a cosecha que la soja, están sujetos a cambios, ya que persiste la intervención en el mercado de exportación. Las subas en el maíz se originaron en el otorgamiento de ROE para la nueva campaña, y la consecuente necesidad de originar mercadería a cosecha por parte de los exportadores. En cuanto falten los permisos, y se retire la exportación de la competencia, volverán a aumentar los diferenciales entre el FAS teórico y el FAS de mercado, con la consecuente baja de precios al productor. El clima será el protagonista la campaña, y los mercados de granos estarán pendientes del clima y de la evolución de los cultivos en Sudamérica, con precios volátiles.

Costos y márgenes para la zona sur de Córdoba

POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 2		MAÍZ		GIRASOL		SOJA 1	
Rendimientos	qq/ha	30	35	17	24	60	80	17	23	24	32
Precios a cosecha 2013	us\$/tn	208	208	335	335	202	202	290	290	335	335
Ingreso bruto	us\$/ha	624	728	570	804	1212	1616	493	667	804	1072
Total gastos de comercialización	Us\$/ha	186	217	136	192	434	578	6	8	192	256
Ingreso neto	us\$/ha	438	511	433	612	778	1038	487	659	612	816
Labranzas (por contratista)	us\$/ha	80	80	88	88	74	74	58	58	92	92
Semilla	us\$/ha	56	56	58	58	153	153	33	33	58	58
Agroquímicos	us\$/ha	53	53	60	60	39	39	31	31	83	83
Fertilizantes	us\$/ha	168	168	0	0	118	118	107	107	28	28
Cosecha	us\$/ha	45	48	53	59	86	98	49	57	59	68
Costos directos	us\$/ha	402	405	259	265	470	483	278	286	320	329
Margen bruto	us\$/ha	37	106	175	347	308	555	209	373	292	487
Gastos de estructura	us\$/ha	92	92	92	92	184	184	184	184	184	184
Resultado neto (antes de gan.)		-55	14	83	255	124	371	25	189	108	303
Rinde de indiferencia	qq/ha	33	34	15	16	54	62	16	16	21	23
EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 2		MAÍZ		GIRASOL		SOJA 1	
Rendimientos	qq/ha	30	35	17	24	60	80	17	23	24	32
Arrendamiento	qq soja/ha	5,0	5,0	5,0	5,0	10,0	10,0	10,0	10,0	10,0	10,0
Valor soja arrendamiento	us\$/tn	327	327	327	327	327	327	327	327	327	327
Margen bruto	us\$/ha	37	106	175	347	308	555	209	373	292	487
Arrendamiento	us\$/ha	164	164	164	164	327	327	327	327	327	327
Adm.siembra + seguro agr.	Us\$/ha	66	66	58	58	76	76	68	68	69	69
Resultado neto	us\$/ha	-193	-123	-47	125	-94	152	-186	-22	-104	91
Rinde de indiferencia	qq/ha	39	41	18	20	65	72	23	24	27	29
Notas: Precios y costos sin IVA. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones, flete a planta 80 km; en las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (5% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Para trigo, maíz y soja, distancia a puerto (30 km flete corto + 400 km flete largo).											
TIPO DE CAMBIO: 4,86 \$/ DÓLAR.								Fuente: "Márgenes Agropecuarios"			