



Contrapuntos en clima y precios

El cuadro adjunto muestra la proyección de resultados para la zona sudeste de Buenos Aires sobre la base de los precios estimados a cosecha 2013. Se presentan las cifras para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

Las abundantes lluvias caídas en el mes de agosto aún complican a los campos ubicados entre ruta 226 hacia la cuenca del Salado. Desde esta ruta hacia la costa, el agua tiene una mayor escorrentía y la situación mejoró.

La contracara de la lluvia es que hay muy buena humedad en el suelo y los cultivos de cosecha fina evolucionan muy bien. El área de trigo cayó respecto de la última campaña, y creció el área de cebada. A pesar de los altos precios del trigo, es complicada aún la comercialización. Muchos productores han optado por entregarlo en canje por insumos para la nueva cosecha. Sólo el trigo de calidad es demandado por los molinos.

Las proyecciones a cosecha del cuadro adjunto muestran resultados interesantes para el trigo. Las proyecciones, sin embargo, son nominales, pues el área de trigo es más baja, y sólo los productores que han concretado ventas a futuro con forward han podido capturar estos precios. Con los trastornos que genera un mercado intervenido está por verse que en el momento de la cosecha aparezcan los compradores por mercadería física a estos precios, o que se otorguen en tiempo y forma los cupos para descarga de los contratos pactados.

En cuanto a los granos gruesos, y para el rango de rindes altos, el maíz muestra el resultado neto más alto, seguido por la soja de 1^a. En el rango bajo de rindes, la soja muestra la mejor proyección.

A pesar de las perspectivas el maíz se sembrará mayormente en campos con suelo profundo, sin problemas de tosca, y en campos mixtos, para la alimentación de hacienda. Las fichas están puestas mayormente en la soja 1^a, que le quitará área también al girasol, cuya producción se complica cuando hay proyección de un año Niño.

En campo arrendado casi nadie sembró trigo, ya que durante todo el primer semestre el diferencial entre FAS teórico a cosecha y el FAS de mercado no daba para sembrar. Entre la soja y el maíz,, salvo en campos con suelo profundo y buen potencial, se sembrará mayormente soja, que requiere además menos inversión por hectárea que el maíz.

Los precios, en tanto, seguirán el ritmo del clima. Con stocks tan tirantes frente al doble fracaso en la cosecha de Sudamérica y de EE.UU., los mercados estarán muy pendientes del clima y de la evolución de cultivos en Sudamérica, y es previsible una gran volatilidad.

Fuente: Ámbito Financiero

Costos y márgenes para la zona sudeste de Buenos Aires

POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 1		GIRASOL		MAÍZ	
Rendimientos	qq/ha	35	40	23	27	14	24	55	75
Precios a cosecha 2013	us\$/tn	225	225	330	330	310	310	180	180
Ingreso bruto	us\$/ha	788	900	759	891	434	744	990	1350
Total gastos de comercialización	us\$/ha	127	145	125	147	25	44	249	339
Ingreso neto	us\$/ha	660	755	634	744	409	700	741	1011
Labranzas (por contratista)	us\$/ha	87	87	121	121	83	83	75	75
Semilla	us\$/ha	38	38	43	43	43	43	153	153
Agroquímicos	us\$/ha	52	52	91	91	50	50	40	40
Fertilizantes	us\$/ha	178	178	30	30	82	82	158	158
Cosecha	us\$/ha	51	55	59	64	52	65	82	96
Costos directos	us\$/ha	406	410	345	349	309	322	507	521
Margen bruto	us\$/ha	254	345	290	395	100	378	234	490
Gastos de estructura	us\$/ha	90	90	180	180	180	180	180	180
Resultado neto (antes de gan.)		164	255	110	215	-80	198	54	310
Rinde de indiferencia	qq/ha	28	29	20	20	17	18	52	58
EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 1		GIRASOL		MAÍZ	
Rendimientos	qq/ha	35	40	23	27	14	24	55	75
Arrendamiento	qq soja/ha	5,5	5,5	10,0	10,0	10,0	10,0	10,0	10,0
Valor soja arrendamiento	us\$/tn	330	330	330	330	330	330	330	330
Margen bruto	us\$/ha	254	345	290	395	100	378	234	490
Arrendamiento	us\$/ha	182	182	330	330	330	330	330	330
Adm. siembra + seguro agr.	us\$/ha	55	55	57	57	56	56	61	61
Resultado neto	us\$/ha	18	109	-98	8	-287	-8	-157	99
Rinde de indiferencia	qq/ha	34	35	26	27	23	24	64	70

Notas: Precios y costos sin iva. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones; en las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (4% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Para trigo, maíz girasol y soja, distancia a puerto (20 km flete corto + 100 km flete largo).

TIPO DE CAMBIO: 4,71 \$/DÓLAR

Fuente: "Márgenes Agropecuarios"