



Costos y márgenes para la zona sur de Córdoba

“Al maíz le falta precio”

El cuadro adjunto muestra la proyección de resultados para la zona sur de Córdoba sobre la base de los precios estimados a cosecha 2013, para girasol, maíz, soja, y trigo. Se presentan las cifras para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

El impacto de la sequía en EE.UU. mantiene los precios altos y la volatilidad en Chicago. Se han producido lluvias en diferentes zonas en los últimos días, pero no en forma generalizada.

El mercado local no es un buen espejo de Chicago en cuanto a precios. Los cambios no son lineales en primer lugar por efecto de las retenciones.

Para el maíz el impacto en los precios resultó muy atenuado, especialmente para las cotizaciones del disponible. El diferencial entre la posición disponible del MAT y el FAS teórico para el maíz es de 49 u\$s/t. Para la posición abril/13, este diferencial es de 20 u\$s/t.

Las proyecciones a cosecha para siembras en campo propio del cuadro adjunto, en el rango de rindes altos, muestran un empate técnico entre la secuencia trigo/soja 2^a, la soja de 1^a y el maíz. Se sembró muy poco trigo en la zona, con lo cual queda fuera de la discusión la secuencia trigo/soja 2^a.

Entre el maíz y la soja 1^a, un empate técnico en el resultado se define a favor de la soja en vista de la menor inversión por hectárea que requiere este cultivo y de las restricciones financieras derivadas de quebrantos en la última cosecha. En el rango bajo de rindes la discusión la gana la soja de 1^a.

En campo arrendado, hay quebranto en el rango bajo de rindes para todos los cultivos, mientras que en los rindes altos la soja 1^a le saca diferencias al maíz.

La mala experiencia de los productores en las últimas campañas respecto del diferencial de precios entre el disponible y el FAS teórico, pesa también en las decisiones de siembra. En vista de los importantes costos comerciales que pesan sobre el maíz, es previsible que la suba de precios no sea suficiente para revertir la caída prevista en el área de maíz, especialmente en zonas más alejadas de los puertos.

El anuncio de liberación de 15 mill.t de maíz para exportación en la próxima cosecha, para la cual faltan muchos meses, deben aún materializarse, y no es un estímulo suficiente, en vista de los problemas comerciales que genera la intervención del mercado. La necesidad financiera del productor es actual, y se necesita un mejor precio para el maíz hoy, y esto se lograría con la liberación de saldos exportables acumulados.

Costos y márgenes para la zona sur de Córdoba

POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 2		MAÍZ		GIRASOL		SOJA 1	
Rendimientos	qq/ha	30	35	17	24	58	77	17	23	24	32
Precios a cosecha 2013	u\$S/tn	212	212	324	324	196	196	260	260	324	324
Ingreso bruto	u\$S/ha	636	742	551	778	1137	1509	442	598	778	1037
Total gastos de comercialización	u\$S/ha	194	226	140	198	433	575	11	15	198	264
Ingreso neto	u\$S/ha	442	516	410	579	704	934	431	583	579	773
Labranzas (por contratista)	u\$S/ha	73	73	81	81	68	68	58	58	99	99
Semilla	u\$S/ha	45	45	50	50	153	153	33	33	50	50
Agroquímicos	u\$S/ha	53	53	60	60	53	53	30	30	72	72
Fertilizantes	u\$S/ha	172	172	0	0	121	121	109	109	30	3
Cosecha	u\$S/ha	45	49	52	58	77	93	49	56	58	67
Costos directos	u\$S/ha	387	392	242	248	471	487	280	287	308	318
Margen bruto	u\$S/ha	55	124	168	331	232	448	152	297	271	454
Gastos de estructura	u\$S/ha	75	75	75	75	150	150	150	150	150	150
Resultado neto (antes de gan.)	-20	49	93	256	82	298	2	147	121	304	
Rinde de indiferencia	qq/ha	31	33	14	16	54	62	17	17	20	23
EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 2		MAÍZ		GIRASOL		SOJA 1	
Rendimientos	qq/ha	30	35	17	24	65	80	17	23	24	32
Arrendamiento	qq soja/ha	5,0	5,0	5,0	5,0	10,0	10,0	10,0	10,0	10,0	10,0
Valor soja arrendamiento	u\$S/tn	324	324	324	324	324	324	324	324	324	324
Margen bruto	u\$S/ha	55	124	168	331	232	448	152	297	271	454
Arrendamiento	u\$S/ha	162	162	162	162	324	324	324	324	324	324
Adm.siembra + seguro agr.	u\$S/ha	65	65	58	58	76	76	68	68	69	69
Resultado neto	u\$S/ha	-173	-103	-51	112	-167	48	-240	-95	-122	62
Rinde de indiferencia	qq/ha	38	40	19	21	67	75	26	27	28	30

Notas: Precios y costos sin IVA. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones, flete a planta 80 km; en las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (5% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Para trigo, maíz y soja, distancia a puerto (30 km flete corto + 400 km flete largo).

TIPO DE CAMBIO: 4,63 \$/ DÓLAR.

Fuente: "Márgenes Agropecuarios"

Fuente: Ámbito Financiero – Viernes 17 de agosto de 2012